Документ подписан квалифицированной электронной подписью
Сертификат
Владелец: "АНО ВО ""РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ"""
Действителен: с 28.05.2026 по 28.08.2027

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

КАМЕНСКИЙ ФИЛИАЛ
АНО ВО «РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра общеправовых и гуманитарных дисциплин

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

«Коммерческое право»

Код и направление подготовки: 40.03.01 Юриспруденция
Направленность (профиль): Гражданско-правовой

Автор (составитель): д.э.н., доцент _____ И.В. Датченко

Рабочая программа рассмотрена и утверждена на заседании
кафедры экономики и менеджмента
«28» января 2026 года, протокол №96/162

Зам. директора по УМР
Черкасова Н.Н. _____

Каменск-Шахтинский
2026

1. НАИМЕНОВАНИЕ И ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебная дисциплина «Коммерческое право» изучается обучающимися, осваивающими образовательную программу с Приказом Минобрнауки России от 13.08.2020 N 1011 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция" (Зарегистрировано в Минюсте России 07.09.2020 N 59673)

Целями освоения учебной дисциплины «Коммерческое право» являются: понимание сущности основных категорий коммерческого права; осмысление содержания доктринальных положений коммерческого права; приобретение навыков применения норма коммерческого права к конкретным практическим ситуациям; ознакомление с современными проблемами правоприменения в области коммерческого права, умение совершать действия, связанные с реализацией норм коммерческого права.

При разработке курса «Коммерческое право» учитывалась область, сфера и правоприменительный тип задач профессиональной деятельности выпускников.

В отсутствие профессионального стандарта по направлению подготовки задачи обучения и профессиональные компетенции сформулированы на основе анализа требований к профессиональным компетенциям, предъявляемых к выпускникам на рынке труда, обобщения отечественного и зарубежного опыта, проведения консультаций с работодателями, представителями тех отраслей, в которых востребованы выпускники.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Учебная дисциплина Коммерческое право относится к части учебного плана формируемой участниками образовательных отношений и изучается на 4 курсе.

2.1. Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Документационное обеспечение юридической деятельности

Права человека и гражданина и способы их защиты

Административное право

Страховое право

Параллельно изучается

Предпринимательское право

Налоговое право

Международное частное право

Гражданское право

Гражданский процесс

2.2. Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:

Арбитражный процесс

Нотариат

Адвокатура

Правовое регулирование защиты прав потребителей

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины обучающийся по программе бакалавриата должен овладеть:

- ***Способен обеспечивать правовую деятельность организаций и оказывать юридическую помощь физическим лицам и их объединениям (ПК-1)***

Планируемые результаты обучения по дисциплине

Формируемая компетенция	Планируемые результаты обучения	Код результата обучения
Способен обеспечивать правовую деятельность организаций и оказывать юридическую помощь физическим лицам и их объединениям (ПК-1)	**Знать:**	
	Систему источников коммерческого права	ПК-1-З1
	Правила применения норм коммерческого права к решению конкретных задач в сфере торговых отношений	ПК-1-З2
	Механизмы формирования конкурентных отношений	ПК-1-З3
	Договоры, применяемые в коммерческой деятельности	ПК-1-З4
	Государственное регулирование коммерческой деятельности	ПК-1-З5
	Правовое регулирование приемки товара	ПК-1-З6
	Уметь:	
	Оперировать юридическими понятиями и категориями коммерческого права	ПК-1-У1
	Выделять юридически факты, давать им оценку и понимать смысл закона	ПК-1-У2
	Давать характеристику субъектам коммерческого права	ПК-1-У3
	Определять вид юридической ответственности за нарушение закона, регулирующего коммерческие правоотношения	ПК-1-У4
	Составлять юридические документы	ПК-1-У5
	Выявлять, давать оценку актам недобросовестной конкуренции	ПК-1-У6
	Владеть:	
	Навыками работы с правовыми актами, регулирующими деятельность в области коммерческого права	ПК-1-В1
	Навыками анализа правоприменительной практики, связанной с коммерческой деятельностью	ПК-1-В2
	Навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, являющихся объектами коммерческого права	ПК-1-В3
	Навыками осуществления правовой экспертизы нормативных правовых актов в области коммерческого права, а также гражданско-правовых договоров и иных документов организации	ПК-1-В4
	Навыками работы с гражданско-правовыми договорами, используемыми в коммерческой деятельности и иными документами организации, в том числе навыками их составления	ПК-1-В5
	Навыками правового анализа гражданско-правовых договоров, используемых в коммерческой деятельности, на предмет соответствия действующему законодательству	ПК-1-В6

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

№	Форма обучения	Семестр	Общая трудоёмкость		В том числе контактная работа с преподавателем						Контроль	Сам. работа	Форма промежуточной аттестации
			В з.е.	В часах	всего	Лекции	Сем	КоР	Конс	Э			
1	заочная	4	3	108	10	4	4	1,7		0,3	3,7	94,3	
2	очно-заочная	7	3	108	26	12	12	1,7		0,3		82	

Распределение учебного времени по темам и видам учебных занятий заочная форма обучения

1	Наименование разделов, тем учебных занятий	Всего часов	Контактная работа с преподавателем						Контроль	Сам. раб.	Формируемые результаты обучения
			Всего	Лекц	Сем	КоР	Конс	Э			
1	Введениев коммерческое право	11	1	1						10	ПК-1-З1, ПК-1-З2, ПК-1-У1
2	Субъекты коммерческой деятельности	9								9	ПК-1-З2, ПК-1-З3, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-В1, ПК-1-В2
3	Объекты коммерческого права	9								9	ПК-1-З1, ПК-1-З2, ПК-1-З3, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-В1, ПК-1-В2,ПК-1-В3
4	Формирование товарного рынка и его инфраструктуры	10	1	1						9	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-У6, ПК-1-В1,ПК-1-В3, ПК-1-В4
5	Конкуренцияв коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектовмалого исреднего предпринимательства.	11	1		1					10	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-У6, ПК-1-В1,ПК-1-В2, ПК-1-В3
6	Торговые сделки и контракты	10	1		1					9	ПК-1-З1, ПК-1-З4, ПК-1-З5, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В4,ПК-1-В5, ПК-1-В6
7	Отдельныевиды договоров в коммерческой деятельности.	10	1		1					9	ПК-1-З2, ПК-1-З4, ПК-1-З5, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В2, ПК-1-В3,ПК-1-В4, ПК-1-В5, ПК-1-В6
8	Государственное регулирование коммерческой деятельности вРоссийской Федерации.	11	1	1						10	ПК-1-З2, ПК-1-З5, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-У4, ПК-1-У5, ПК-1-В1,ПК-1-В2, ПК-1-В3, ПК-1-В4, ПК-1-В6
9	Защитаправ юридических лици индивидуальных предпринимател	11	1	1						10	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У3, ПК-1-У4, ПК-1-У5, ПК-1-В2,ПК-1-В3, ПК-1-В4, ПК-1-В6

	ейпри проведении государственногоконтроля (надзора).										
10	Приемка товара. Экспертиза качества товара	10,4	1		1					9,4	ПК-1-З1, ПК-1-З5, ПК-1-З6, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В1, ПК-1-В4,ПК-1-В6
11	Промежуточная аттестация (экзамен)		2			1,7		0,3			
	Итого:	108	10	4	4	1,7		0,3	3,7	94,3	

очно-заочная форма обучения

1	Наименование разделов, тем учебных занятий	Всего часов	Контактная работа с преподавателем						Контроль	Сам. раб.	Формируемые результаты обучения
			Всего	Лекц	Сем	КоР	Конс	Э			
1	Введениев коммерческое право	9	1	1						8	ПК-1-З1, ПК-1-З2, ПК-1-У1
2	Субъекты коммерческой деятельности	9	1	1						8	ПК-1-З2, ПК-1-З3, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-В1, ПК-1-В2
3	Объекты коммерческого права	9	1	1						8	ПК-1-З1, ПК-1-З2, ПК-1-З3, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-В1, ПК-1-В2,ПК-1-В3
4	Формирование товарного рынка и его инфраструктуры	10	2	1	1					8	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-У6, ПК-1-В1,ПК-1-В3, ПК-1-В4
5	Конкуренцияв коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектовмалого исреднего предпринимательства.	13	4	2	2					8	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-У6, ПК-1-В1,ПК-1-В2, ПК-1-В3
6	Торговые сделки и контракты	11	3	1	2					8	ПК-1-З1, ПК-1-З4, ПК-1-З5, ПК-1-У2, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В4,ПК-1-В5, ПК-1-В6
7	Отдельныевиды договоров в коммерческой деятельности.	10	2	1	1					8	ПК-1-З2, ПК-1-З4, ПК-1-З5, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В2, ПК-1-В3,ПК-1-В4, ПК-1-В5, ПК-1-В6
8	Государственное регулирование коммерческой деятельности вРоссийской Федерации.	13	4	2	2					9	ПК-1-З2, ПК-1-З5, ПК-1-У1, ПК-1-У2, ПК-1-У4, ПК-1-У5, ПК-1-В1,ПК-1-В2, ПК-1-В3, ПК-1-В4, ПК-1-В6
9	Защитаправ юридических	12	3	1	2					9	ПК-1-З1, ПК-1-З3, ПК-1-З5, ПК-1-У3,

	лици индивидуальных предпринимателейпри проведении государственного контроля (надзора).										ПК-1-У4, ПК-1-У5, ПК-1-В2,ПК-1-В3, ПК-1-В4, ПК-1-В6
10	Приемка товара. Экспертиза качества товара	11	3	1	2					8	ПК-1-З1, ПК-1-З5, ПК-1-З6, ПК-1-У3, ПК-1-У5, ПК-1-В1, ПК-1-В4,ПК-1-В6
11	Промежуточная аттестация (экзамен)		2			1,7		0,3			
	Итого:	108	26	12	12	1,7		0,3		82	

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ)

Тема 1. **Введение в коммерческое право**.

Понятие коммерции. Функции коммерции. Понятие и предмет коммерческого права. Роль коммерческой деятельности в обеспечении жизненных интересов общества, нормального функционирования хозяйственного механизма. Коммерческое право как учебная дисциплина. Коммерческое право – подотрасль гражданского права. Метод и принципы коммерческого права, их соотношение с методом и принципами гражданского права. Задачи и содержание науки коммерческого права. Торговое законодательство – источник торгового права. Система актов, в которых содержатся нормы по регулированию торговых отношений. Компетенция субъектов Российской Федерации в регулировании торговой деятельности. Место норм международного права и международных договоров с участием Российской Федерации в регулировании международной торговли. Важность приоритета международного договора над внутренним законодательством. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров, Гаагская конвенция 1986 года о праве, применимом к договорам международной купли-продажи, Римская конвенция стран ЕС 1980 года о праве, применимом к договорным обязательствам, соглашения стран СНГ о торгово-экономическом сотрудничестве и другие.

Тема 2. **Субъекты коммерческой деятельности**.

Понятие субъекта коммерческой деятельности. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.
Классификация субъектов коммерческой деятельности. Граждане, зарегистрированные индивидуальными предпринимателями, и коммерческие организации, изготавливающие продукцию и реализующие ее самостоятельно. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели. Представители и торговые посредники. Потребители: производственные потребители, некоммерческие организации, граждане. Субъекты, осуществляющие регулирование торговой деятельности и контроль за ней. Виды представительства в коммерческой деятельности. Представительство, осуществляемое служащим коммерческой организации. Коммерческое представительство, осуществляемое самостоятельными агентами. Виды коммерческих посредников: дистрибьюторы, брокеры, дилеры, оптовые торговцы, розничные торговцы. Особенности индивидуальных предпринимателей как субъектов коммерческой деятельности. Общая и специальная правоспособность индивидуальных предпринимателей.
Особенности правоспособности коммерческих организаций. Общая и специальная правоспособность. Некоммерческие организации как субъекты коммерческого права.

Тема 3. **Объекты коммерческого права**.

Товар как объект коммерческого права. Понятие товара. Соотношение понятия товар и продукция. Классификация продукции. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права (коносамент на морскую перевозку, двойное складское свидетельство, простое складское свидетельство, складская квитанция). Правовой режим обращения товаров. Правовое регулирование оборота товаров. Объекты, полностью изъятые из оборота. Товары, свободно участвующие в торговом

обороте. Ограничение оборотоспособности товаров. Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий. Способы обособления товаров.

Тема 4. **Формирование товарного рынка и его инфраструктуры**.

Функции государства, федеральных и региональных органов исполнительной власти по созданию структуры товарного рынка в стране. Пути совершенствования сбыта товаров организациями-изготовителями. Развитие сбытовых служб и горизонтальных сбытовых сетей, фирменных (заводских) магазинов. Осуществление сбыта товаров через оптовые и иные посреднические организации. Способы создания оптовыми организациями сетей продвижения и реализации товаров. Организация сбыта сельскохозяйственных товаров производителями через кооперативы и другие закупочные звенья. Правовые вопросы развития оптовой торговли. Функциональная и товарная специализация оптовых торговых организаций. Правовой порядок построения взаимоотношений головных оптовых организаций и их региональных звеньев. Правовое положение и деятельность специальных субъектов рынка: оптовых ярмарок, товарных бирж, оптовых продовольственных рынков и других. Правовое обеспечение развития этих организаций. Формирование в стране системы закупок промышленных товаров и продовольствия для государственных нужд. Федеральная контрактная система. Правовые вопросы совершенствования ее организации и деятельности. Правовые аспекты деятельности органов исполнительной власти и местного самоуправления по формированию региональных товарных рынков, развитию межрегиональных торговых связей.

Тема 5. **Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства.**

Конкуренция – конституционный принцип осуществления торгово-предпринимательской деятельности. Роль конкуренции как фактора непрерывного развития производства, качества товаров, расширения и обновления ассортимента, установления экономически обоснованных цен, удовлетворения интересов населения. Правовые вопросы создания конкурентной среды в хозяйственной сфере. Механизмы формирования конкурентных отношений: увеличение числа однородных предприятий, поддержка малого и среднего предпринимательства, обеспечение сравнимости качественных характеристик и цен на товары, создание системы пропаганды и поощрения лучших результатов и новшеств и др. Возможности коммерческих организаций в развитии и поддержки конкуренции. Правовые приемы создания конкурентных ситуаций на товарных рынках. Конкурентная стратегия фирмы, ее правовые аспекты. Законодательное запрещение ограничения конкуренции и нарушения правил конкуренции. Задачи государственных федеральных и региональных органов по выявлению монополизма, использования доминирующего положения на рынках, картельных соглашений о ценах и других проявлений недобросовестной конкуренции. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.

Тема 6. **Торговые сделки и контракты** .

Роль договора в регулировании торгового оборота. Принцип свободы договора, его проявления в сфере коммерческой деятельности. Функции договора в современных условиях. Договоры, применяемые в коммерческой деятельности. Развитие системы договоров коммерческого права. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Заключение торговых договоров. Заключение договоров в сети Интернет (электронная торговля). Изменение и расторжение торговых договоров. Понятие структуры договорных связей. Виды договорных структур. Прямые договорные связи и связи с участием оптовых и иных посреднических организаций. Выбор субъектами структуры договорных связей. Факторы,подлежащие учету изготовителем при выборе структуры связей по реализации произведенных товаров. Критерии выбора потребителем структуры связей по закупке товара. Основания и порядок исключения излишних посреднических звеньев из цепи продвижения товара.

Тема 7. **Отдельные виды договоров в коммерческой деятельности.**

Отдельные виды реализационных договоров:
договор поставки,
договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд,
договор контрактации.
Отдельные виды посреднических договоров:
договор поручения,
договор комиссии,
агентский договор.
Отдельные виды договоров, содействующих торговле:

договор об оказании информационных услуг,
договор об оказании маркетинговых услуг,
договор коммерческой концессии, договор
транспортной экспедиции, договор хранения.

Тема 8. **Государственное регулирование коммерческой деятельности в Российской Федерации.**

Государственное регулирование коммерческой деятельности. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности. Государственное регулирование безопасности продукции. Лицензирование торговой деятельности. Государственное регулирование ценообразования в торговле. Законодательное регулирование порядка установления цен на товары. Порядок рыночного формирования цен. Определение цен на биржевые виды товаров в соответствии с биржевыми котировками. Определение цены в договоре по соглашению сторон. Административная ответственность организаций и должностных лиц за нарушение обязательных правил в сфере торгового оборота. Органы, управомоченные применять меры административной ответственности. Порядок и сроки применения указанных мер ответственности.

Тема 9. **Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).**

Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля. Принципы, порядок и пределы вмешательства контролирующих органов в деятельность участников торгового оборота. Порядок проведения контрольных мероприятий. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.

Тема 10. **Приемка товара. Экспертиза качества товара**.

Правовое регулирование приемки товара. Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение несохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Порядок проведения экспертизы для определения причин несохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле-продаже. Нормативные акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров. Порядок составления актов о недостаче и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товара продавцом покупателю. Экспертиза качества товаров. Учреждения, управомоченные на проведение экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведения повторной экспертизы. Особенности приемки импортных и экспортных товаров и оформления актов об их недостаче или ненадлежащем качестве. Определение в контракте на экспорт товара организации, управомоченной проводить проверку количества и качественного состояния товара, а также порядка оформления приемных документов. Составление инспекционных счетов о проверке и прибытии экспортных грузов.

Тема 11. **Промежуточная аттестация (зачет)**.

Вопросы для подготовки к зачету.

1. Понятие коммерции. Функции коммерции.
2. Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.
3. Понятие коммерческого права и его задачи.
4. Предмет и методы коммерческого права.
5. Правовое регулирование товарного рынка в РФ. Источники коммерческого права.
6. Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.
7. Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.
8. Понятие субъекта коммерческой деятельности.
9. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели.
10. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности.

11. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.
12. Специальные субъекты коммерческой деятельности (организаторы товарного рынка).
13. Правовое регулирование биржевой деятельности.
14. Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности.
15. Торгово-посреднические организации (дилеры, брокеры, трейдеры, торговые дома, торговые агенты, дистрибьюторы и фирмы-стокисты).
16. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара.
17. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права.
18. Правовой режим обращения товаров.
19. Способы обособления товаров.
20. Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.
21. Развитие инфраструктуры товарного рынка.
22. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.
23. Формы монополистической деятельности.
24. Меры по защите конкуренции.
25. Федеральная антимонопольная служба. Функции и полномочия.
26. Субъекты малого и среднего предпринимательства в РФ.
27. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.
28. Сущность коммерческого договора и его особенности.
29. Заключение торговых договоров.
30. Заключение договоров в сети Интернет.
31. Изменение и расторжение торговых договоров.
32. Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации).
33. Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор).
34. Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения).
35. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности.
36. Государственное регулирование ценообразования в торговле.
37. Государственное регулирование безопасности товаров.
38. Лицензирование торговой деятельности.
39. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).
40. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.
41. Правовое регулирование приемки товара.
42. Приемка импортных товаров.
43. Экспертиза качества товаров.

Планы семинарских занятий

Тема 1. **Введение в коммерческое право.** .
Время - 2 час.
Основные вопросы:
Понятие коммерции. Функции коммерции.
Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.
Понятие коммерческого права и его задачи.
Предмет и методы коммерческого права. Источники коммерческого права.
Правовое регулирование товарного рынка в РФ.
Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.
Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.

Тема 2. **Субъекты коммерческой деятельности.**
Время - 2 час.
Основные вопросы:

Понятие субъекта коммерческой деятельности.

Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности.

Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели.

Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности.

Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.

Специальные субъекты коммерческой деятельности.

Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности.

Тема 3. **Объекты коммерческого права.**

Время - 2 час.

Основные вопросы:

Товар как объект коммерческого права. Понятие товара. Соотношение понятия товар и продукция. Классификация продукции. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права (коносамент на морскую перевозку, двойное складское свидетельство, простое складское свидетельство, складская квитанция).

Правовой режим обращения товаров.

Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий.

Способы обособления товаров.

Тема 4. **Формирование товарного рынка и его инфраструктуры.**

Время - 2 час.

Основные вопросы:

Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.

Роль оптовой торговли в развитии товарного рынка.

Роль объединений в развитии товарного рынка.

Роль поставки товаров для государственных нужд в развитии товарного рынка.

Развитие инфраструктуры рынка.

Тема 5. **Конкуренция в коммерческой деятельности. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства.**

Время - 2 час.

Основные вопросы:

Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.

Способы создания конкурентной среды.

Меры по защите конкуренции.

Функции Федеральной антимонопольной службы.

Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.

Тема 9. **Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).**

Время - 2 час.

Основные вопросы:

Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля.

Порядок проведения контрольных мероприятий.

Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.

6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1.1. Основные категории учебной дисциплины для самостоятельного изучения:

АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР — договор, по которому одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала.

АККРЕДИТИВ — а) способ безналичных расчетов между организациями, суть которого состоит в том, что банк плательщика дает поручение исполняющему банку (обслуживающему получателя платежа) оплатить требуе¬мую сумму в оговоренный срок на основе условии, предусмотренных в

аккредитивном заявлении плательщика; б) именная ценная бумага, удос¬товеряющая право лица, на которое она выписана, получать в кредитном учреждении (банке) указанную в ней сумму. Виды аккредитива; покрытый, непокрытый, депонированный, гарантированный

БАНК - кредитная организация, которая имеет исключительное право осуществлять в совокупности следующие банковские операции: привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности, открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц. Различаются банки: а) по функциям - центральные (эмиссионные); коммерческие; специальные (сберегательные, инвестиционные, ипотечные, внешнеторговые и др.); б) по форме собственности - акционерные, паевые, находящиеся в собственности одного лица или партнеров (банковские дома), муниципальные, государственные, межгосударственные, смешанные.

БИРЖА - наиболее развитая форма регулярно функционирующего рынка, па котором совершается торговля ценными бумагами (фондовая биржа) или оптовая торговля товарами по стандартам и образцам (товарная биржа).

БИРЖЕВОЙ РЫНОК - торговля ценными бумагами на фондовых биржах. Это всегда организованный рынок.

БРОКЕР - профессиональный участник рынка ценных бумаг, занимающийся брокерской деятельностью.

БРОКЕРСКИЕ ОПЕРАЦИИ БАНКОВ - покупка и продажа ценных бумаг банками за счет и по поручению своих клиентов на основании договоров комиссии или поручения с ними («брокерских договоров»).

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА - содержащее все существенные условия договора предложение, из которого усматривается воля лица, делающего предложение, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется.

РАСЧЕТЫ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ, ОСНОВАННЫЕ НА ЗАЧЕТЕ ВЗАИМНЫХ ТРЕБОВАНИЙ - расчеты в безналичном порядке, при которых взаимные требования и обязательства должников и кредиторов друг к другу погашаются в равновеликих суммах, и лишь на разницу производится платеж в порядке, установленном Банком России.

РАСЧЕТЫ ПЛАТЕЖНЫМИ ПОРУЧЕНИЯМИ - при расчетах платежным поручением банк обязуется по поручению плательщика за счет средств, находящихся на его счете, перевести определенную денежную г; сумму на счет указанного плательщиком лица в этом или в ином банке в срок, предусмотренный законом или устанавливаемый в соответствии с ним, если более короткий срок не предусмотрен договором банковского счета либо не определяется применяемыми в банковской практике обычаями делового оборота.

РАСЧЕТЫ ПО АККРЕДИТИВУ - при расчетах по аккредитиву банк, действующий по поручению плательщика об открытии аккредитива и в соответствии с его указанием (банк-эмитент), обязуется произвести платежи получателю средств или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель либо дать полномочие другому банку(исполняющему банку) произвести платежи получателю средств или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель.

РАСЧЕТЫ ПО ИНКАССО - при расчетах по инкассо банк (банк-эмитент) обязуется по поручению клиента осуществить за счет клиента действия по получению от плательщика платежа и (или) акцепта платежа.

РЕГИСТРАЦИОННЫЙ ПОРЯДОК ПРИВЛЕЧЕНИЯ КРЕДИТОВ - порядок, в соответствии с которым для проведения кредитной операции заемщику достаточно представления в уполномоченный банк (филиал) документов, предусмотренных Банком России.

РЕГИСТРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ - деятельность на рынке ценных бумаг по ведению реестров владельцев ценных бумаг. Такая деятельность по законодательству РФ является исключительной и не может совмещаться ни с какой другой.

РЕГЛАМЕНТ ДЕПОЗИТАРИЯ - утвержденные депозитарием условия осуществления депозитарной деятельности, содержащие, в частности, установленные правила ведения учета депозитарных операций. Порядок утверждения депозитарием своего регламента определяется нормативными документами Банка России.

РЕЕСТР - совокупность данных, зафиксированных на бумажном носителе и (или) с использованием электронной базы данных, которая обеспечивает идентификацию зарегистрированных лиц, удостоверение прав на ценные бумаги, а также позволяет получать и направлять информацию зарегистрированным лицам. Например, реестр владельцев ценных бумаг - составленный на определенную дату список владельцев именных ценных бумаг одного выпуска, позволяющий

идентифицировать этих владельцев, количество принадлежащих им ценных бумаг и содержащий иные данные, необходимые эмитенту для исполнения его обязанностей по ценным бумагам.

6.1.2. Задания для повторения и углубления приобретаемых знаний.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-1-З1	Охарактеризуйте систему источников коммерческого права
2	ПК-1-З1	Изложите общие положения о Конкуренции в коммерческой деятельности и Государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства
3	ПК-1-З2	Перечислите источники коммерческого права
4	ПК-1-З2	Назовите правила применения норм, регулирующих коммерческие правоотношения
5	ПК-1-З3	Покажите систему формирования товарного рынка и его инфраструктуры
6	ПК-1-З3	Назовите виды конкурентных отношений
7	ПК-1-З4	Назовите основные договоры в коммерческой деятельности
8	ПК-1-З4	Определите порядок заключения коммерческих договоров
9	ПК-1-З5	Изложите общие положения о конкуренции в коммерческой деятельности и Государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства
10	ПК-1-З5	Изложите сущность коммерческих прав юридических лиц на основе гражданского законодательства
11	ПК-1-З6	Охарактеризуйте взаимозависимость в возникновении таких институтов коммерческого права как защиту прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля, Приемки товара, экспертизы качества товара
12	ПК-1-З6	Определите порядок приемки товара

6.2. Задания, направленные на формирование профессиональных умений.

№	Код результата обучения	Задания
13	ПК-1-У1	Решить задачи № 1 (см. Приложение "Задачи")
14	ПК-1-У1	Решить задачи № 3 (см. Приложение "Задачи")
15	ПК-1-У2	Решить задачи № 2 (см. Приложение "Задачи")
16	ПК-1-У2	Решить задачи № 3 (см. Приложение "Задачи")

17	ПК-1-У3	Решить задачи № 2, 3 (см. Приложение "Задачи")
18	ПК-1-У3	Решить задачи № 7 (см. Приложение "Задачи")
19	ПК-1-У4	Решить задачи № 4 (см. Приложение "Задачи")
20	ПК-1-У4	Решить задачи № 7 (см. Приложение "Задачи")
21	ПК-1-У5	Решить задачи № 2 (см. Приложение "Задачи")
22	ПК-1-У5	Решить задачи № 5 (см. Приложение "Задачи")
23	ПК-1-У6	Решить задачи № 6 (см. Приложение "Задачи")
24	ПК-1-У6	Решить задачи № 7 (см. Приложение "Задачи")

6.3. Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений.

№	Код результата обучения	Задания
25	ПК-1-В1	Задание № 1 (см. Приложение "Задание")
26	ПК-1-В1	Задание № 5, 7 (см. Приложение "Задание")
27	ПК-1-В2	Задание № 4 (см. Приложение "Задание")
28	ПК-1-В2	Задание № 9, 11 (см. Приложение "Задание")
29	ПК-1-В3	Задание № 1, 2 (см. Приложение "Задание")
30	ПК-1-В3	Задание № 5, 10 (см. Приложение "Задание")
31	ПК-1-В4	Задание № 3 (см. Приложение "Задание")
32	ПК-1-В4	Задание № 6, 10 (см. Приложение "Задание")
33	ПК-1-В5	Задание № 7 (см. Приложение "Задание")
34	ПК-1-В5	Задание № 8 (см. Приложение "Задание")
35	ПК-1-В6	Задание № 12 (см. Приложение "Задание")
36	ПК-1-В6	Задание № 13 (см. Приложение "Задание")

7. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

7.1. Средства оценивания в ходе текущего контроля:

7.2. ФОС для текущего контроля:

№	Код результата обучения	ФОС текущего контроля
1	ПК-1-З1	Письменный опрос на занятиях по темам 1, 3, 4, 5, 6, 9, 10
2	ПК-1-З1	Тестовые задания с 1 по 5 (см. файл "Тесты" в Приложении)
3	ПК-1-З2	Письменный опрос на занятиях по темам 1, 2, 3, 8
4	ПК-1-З2	Тестовые задания с 5 по 10 (см. файл "Тесты" в Приложении)
5	ПК-1-З3	Письменный опрос на занятиях по темам 2, 3, 4, 5, 9
6	ПК-1-З3	Тестовые задания с 10 по 15 (см. файл "Тесты" в Приложении)
7	ПК-1-З4	Письменный опрос на занятиях по темам 6, 7
8	ПК-1-З4	Тестовые задания с 15 по 20 (см. файл "Тесты" в Приложении)
9	ПК-1-З5	Письменный опрос на занятиях по теме 5, 6, 7, 8, 9, 10
10	ПК-1-З5	Тестовые задания с 20 по 28 (см. файл "Тесты" в Приложении)
11	ПК-1-З6	Письменный опрос на занятиях по теме 10
12	ПК-1-З6	Тестовые задания с 29 по 36 (см. файл "Тесты" в Приложении)
13	ПК-1-У1	Письменный опрос на занятиях по темам 1, 3, 4, 8
14	ПК-1-У1	Решение задач 1 (см. файл "Задачи" в Приложении)
15	ПК-1-У2	Письменный опрос на занятиях по темам 2, 3, 4, 5, 6, 8
16	ПК-1-У2	Решение задач 2 (см. файл "Задачи" в Приложении)
17	ПК-1-У3	Письменный опрос на занятиях по темам 2, 5, 6, 7, 9, 10
18	ПК-1-У3	Решение задач 2, 3, 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
19	ПК-1-У4	Письменный опрос на занятиях по темам 8, 9

20	ПК-1-У4	Решение задач 4 (см. файл "Задачи" в Приложении)
21	ПК-1-У5	Письменный опрос на занятиях по темам 6, 7, 8, 9, 10
22	ПК-1-У5	Решение задач 2, 5 (см. файл "Задачи" в Приложении)
23	ПК-1-У6	Письменный опрос на занятиях по темам 4, 5
24	ПК-1-У6	Решение задач 6, 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
25	ПК-1-В1	Задание 1 (см. файл "Задания" в Приложении)
26	ПК-1-В1	Задание 5, 7 (см. файл "Задания" в Приложении)
27	ПК-1-В2	Задание 4 (см. файл "Задания" в Приложении)
28	ПК-1-В2	Задание (9, 11 (см. файл "Задания" в Приложении)
29	ПК-1-В3	Задание 1, 2 (см. файл "Задания" в Приложении)
30	ПК-1-В3	Задание 5, 10 (см. файл "Задания" в Приложении)
31	ПК-1-В4	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
32	ПК-1-В4	Задание 6, 10 (см. файл "Задания" в Приложении)
33	ПК-1-В5	Задание 7 (см. файл "Задания" в Приложении)
34	ПК-1-В5	Задание 8 (см. файл "Задания" в Приложении)
35	ПК-1-В6	Задание 12 (см. файл "Задания" в Приложении)
36	ПК-1-В6	Задание 13 (см. файл "Задания" в Приложении)

7.3 ФОС для промежуточной аттестации:

Задания для оценки знаний.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-1-З1	Вопросы к зачету 1-10
2	ПК-1-З1	1. Понятие коммерции. Функции коммерции. 2. Понятие коммерческой деятельности и ее признаки. 3. Понятие коммерческого права и его задачи. 4. Предмет и методы коммерческого права. 5. Правовое регулирование товарного рынка в РФ. Источники коммерческого права. 6. Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе. 7. Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды. 8. Понятие субъекта коммерческой деятельности. 9. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели. 10. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности.
3	ПК-1-З2	Вопросы к зачету 11-19
4	ПК-1-З2	11. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях. 12. Специальные субъекты коммерческой деятельности (организаторы товарного рынка). 13. Правовое регулирование биржевой деятельности. 14.Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности. 15. Торгово-посреднические организации (дилеры, брокеры, трейдеры, торговые дома, торговые агенты, дистрибьюторы и фирмы-стокисты). 16. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара. 17. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права. 18. Правовой режим обращения товаров. 19. Способы обособления товаров.
5	ПК-1-З3	Вопросы к зачету 20-25

6	ПК-1-З3	20. Понятие товарного рынка и его развитие в РФ. 21. Развитие инфраструктуры товарного рынка. 22. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции. 23. Формы монополистической деятельности. 24. Меры по защите конкуренции. 25. Федеральная антимонопольная служба. Функции и полномочия.
7	ПК-1-З4	Вопросы к зачету 26-31
8	ПК-1-З4	26. Субъекты малого и среднего предпринимательства в РФ. 27. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ. 28. Сущность коммерческого договора и его особенности. 29. Заключение торговых договоров. 30. Заключение договоров в сети Интернет. 31. Изменение и расторжение торговых договоров.
9	ПК-1-З5	Вопросы к зачету 32-37
10	ПК-1-З5	32. Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации). 33. Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор). 34. Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения). 35. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности. 36. Государственное регулирование ценообразования в торговле. 37. Государственное регулирование безопасности товаров.
11	ПК-1-З6	Вопросы к зачету 38-43
12	ПК-1-З6	38. Лицензирование торговой деятельности. 39. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора). 40. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий. 41. Правовое регулирование приемки товара. 42. Приемка импортных товаров. 43. Экспертиза качества товаров.

Задания для оценки умений.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-1-У1	Решить задачи № 1,2 (см. файл "Задачи" в Приложении)
2	ПК-1-У1	Решить задачи № 5 (см. файл "Задачи" в Приложении)
3	ПК-1-У2	Решить задачи № 3 (см. файл "Задачи" в Приложении)
4	ПК-1-У2	Решить задачи № 5 (см. файл "Задачи" в Приложении)
5	ПК-1-У3	Решить задачи № 4,6 (см. файл "Задачи" в Приложении)
6	ПК-1-У3	Решить задачи № 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
7	ПК-1-У4	Решить задачи № 1,2 (см. файл "Задачи" в Приложении)
8	ПК-1-У4	Решить задачи № 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
9	ПК-1-У5	Решить задачи № 8 (см. файл "Задачи" в Приложении)
10	ПК-1-У5	Решить задачи № 7 (см. файл "Задачи" в Приложении)
11	ПК-1-У6	Решить задачи № 9 (см. файл "Задачи" в Приложении)
12	ПК-1-У6	Решить задачи № 3,7 (см. файл "Задачи" в Приложении)

Задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений.

№	Код результата обучения	Задания
1	ПК-1-В1	Задание 1 (см. файл "Задания" в Приложении)
2	ПК-1-В1	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
3	ПК-1-В2	Задание 2 (см. файл "Задания" в Приложении)
4	ПК-1-В2	Задание 5 (см. файл "Задания" в Приложении)
5	ПК-1-В3	Задание 3 (см. файл "Задания" в Приложении)
6	ПК-1-В3	Задание 5 (см. файл "Задания" в Приложении)
7	ПК-1-В4	Задание 2 (см. файл "Задания" в Приложении)
8	ПК-1-В4	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)
9	ПК-1-В5	Задание 6 (см. файл "Задания" в Приложении)
10	ПК-1-В5	Задание 7 (см. файл "Задания" в Приложении)
11	ПК-1-В6	Задание 5 (см. файл "Задания" в Приложении)
12	ПК-1-В6	Задание 7 (см. файл "Задания" в Приложении)

8. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

а) основная литература:

Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/510642

Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 590 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14231-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/510850

Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум) : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 228 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15869-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/510051

Международное коммерческое право : учебник для вузов / В. Ф. Попондопуло [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Попондопуло. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 476 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-10496-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.r u/bcode/510982

Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том I. Понятие. История. Изучение : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 703 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15678-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/520574

б) дополнительная литература

Торговое (коммерческое) право: актуальные проблемы теории и практики : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 758 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11576-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/518375 (

9. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЛЕКТОВ ЛИЦЕНЗИОННОГО И СВОБОДНО РАСПРОСТРАНЯЕМОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМОГО ПРИ ИЗУЧЕНИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

При изучении учебной дисциплины (в том числе в интерактивной форме) предполагается применение современных информационных технологий. Комплект программного обеспечения для их использования включает в себя:

пакеты офисного программного обеспечения Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint), OpenOffice;

веб-браузер (Google Chrome, Mozilla Firefox, Internet Explorer др.);

электронную библиотечную систему IPRBooks;

систему размещения в сети «Интернет» и проверки на наличие заимствований курсовых, научных и выпускных квалификационных работ «ВКР-ВУЗ.РФ».

Для доступа к учебному плану и результатам освоения дисциплины, формирования Портфолио обучающегося используется Личный кабинет студента (он-лайн доступ через сеть Интернет http://lk.rosnou.ru).

10. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

https://fas.gov.ru/ Сайт Федеральной антимонопольной службы
https://kad.arbitr.ru/ Картотека арбитражных дел
http://government.ru Сайт Правительства РФ
http://вс.рф/ Сайт Верховного суда РФ

11. ОБУЧЕНИЕ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Изучение учебной дисциплины обучающимися инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с Приказом Министерства образования и науки РФ от 9 ноября 2015 г. № 1309 «Об утверждении Порядка обеспечения условий доступности для инвалидов объектов и предоставляемых услуг в сфере образования, а также оказания им при этом необходимой помощи» (с изменениями и дополнениями), Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащенности образовательного процесса, утвержденными Министерством образования и науки РФ 08.04.2014г. № АК-44/05вн, Положением об организации обучения студентов – инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, утвержденным приказом ректора Университета от 6 ноября 2015 года №60/о, Положением о Центре инклюзивного образования и психологической помощи АНО ВО «Российский новый университет», утвержденного приказом ректора от 20 мая 2016 года № 187/о.

Лица с ограниченными возможностями здоровья и инвалиды обеспечиваются электронными образовательными ресурсами, адаптированными к состоянию их здоровья.

Предоставление специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится преподавателями с учетом индивидуальных психофизиологических особенностей обучающихся и специфики приема-передачи учебной информации на основании просьбы, выраженной в письменной форме.

С обучающимися по индивидуальному плану или индивидуальному графику проводятся индивидуальные занятия и консультации.

12. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Для проведения лекций и семинарских занятий используется аудитория №32:

- Персональный компьютер: 1 шт.
- Монитор: 1 шт.
- Переносной проектор.
- Переносной экран.
- Меловая магнитная доска
- Учебно-наглядные пособия

Рабочие места студентов:
- столы ученические: 33 шт.
- стулья: 66 шт.

Рабочее место преподавателя:
- стол письменный: 1 шт.
- стул: 1 шт.